

Lust auf eine digitale Karriere bei der JobRouter AG?
Bewirb Dich als

Business Development Representative (m/w/d)

Wir sind JobRouter

Digitalisierung – jeder spricht davon, wir bei JobRouter bringen sie ins Unternehmen! Denn wir sind Softwarehersteller einer Digitalisierungsplattform. Damit unterstützen wir Unternehmen, ihre Workflows zu optimieren, ihre Daten und Dokumente effizient zu verwalten und ihre internen sowie externen Geschäftsprozesse zu digitalisieren. Gemeinsam mit einem internationalen Netzwerk aus über 190 Partnern und eigenen Niederlassungen in Großbritannien, der Türkei und den USA betreuen wir über 1.500 Kunden weltweit; darunter führende Unternehmen wie Euromaster, HARIBO, HELMA Eigenheimbau, Hochschule Konstanz, Klöckner & Co. Komm in unser Team – über 90 Kolleg:innen warten auf dich!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Business Development Representative (m/w/d) zur Stärkung unseres Vertriebsteams für unseren Unternehmenshauptsitz in Mannheim oder remote – du entscheidest, wo du arbeiten möchtest. Ergreife deine Chance und werde Teil der JobRouter-Erfolgsgeschichte.

Dein Profil

- **Unternehmerisch:** Du kennst den Markt und weißt, wo du nach Kontakten suchen musst. Als Business Development Representative liebst du es, kreativ zu sein, wenn es darum geht, Kontakte zu knüpfen, und bist gerne für deinen eigenen Karriereweg verantwortlich.
- **Kommunikativ:** Du bist kommunikationsstark und bereit, deine Ideen gegenüber verschiedenen internen und externen Interessengruppen zu vertreten. Du sprichst zudem fließend Deutsch, weitere Sprachen sind ein Plus.
- **Lernen durch Handeln:** Du bist ein echter Teamplayer und weißt, wie wichtig es ist, Teil eines vielfältigen Teams zu sein, das ständig voneinander lernt. Wenn du Spaß daran hast, ständig zu lernen und deine Fähigkeiten zu verbessern, wirst du dieses Team lieben!
- **Affinität zur Technologie:** Du bist als Business Development Representative begeistert davon, dein Wissen über neue Technologien ständig auf dem neuesten Stand zu halten.
- **Teamarbeit:** Du bist ein Teamplayer und überzeugst, dass man nur gemeinsam mehr erreichen kann.
- **Effizienzorientiert:** Du arbeitest intelligenter, nicht härter. Entdecke die Effizienz-Hacks und Prozesse, die dich erfolgreich machen, und lerne, sie zu skalieren.

Wir bieten Dir

- Die Möglichkeit, mobil und flexibel zu arbeiten: zu Hause, in deinem Lieblingscafé oder in unseren modernen Büros. Das passende Equipment stellen wir dir natürlich zur Verfügung.
- Alle Vorteile einer Festanstellung mit guten Aufstiegschancen in Vertriebsrollen wie Partnermanagement oder Field-Sales einem wachsenden Unternehmen.
- Ein Onboarding, das dich durch alle Abteilungen im Unternehmen führt, so dass du mehr über unsere Vision sowie Ziele erfährst und bestens vernetzt bist.
- Viele gemeinsame Aktivitäten in der Freizeit.
- Eine Arbeitsumgebung, in der wir agile Prozesse leben und moderne Tools für die Zusammenarbeit einsetzen.
- Ein Team, mit dem Zusammenarbeit Spaß macht, Zusammenhalt großgeschrieben wird und mit dem du deine Skills weiterentwickeln kannst.
- Dein eigenes Firmen-Smartphone, damit du stets gut vernetzt bist.
- Branchenübergreifende, interessante Aufgaben bei namenhaften Unternehmen.
- Alles, was du noch von einem modernen Arbeitsplatz erwarten kannst: Obst, betriebliche Altersvorsorge und Gesundheitsförderung und viele weitere Benefits.

Jetzt bewerben:

